



N A B C U B E

ENFIN TU TE RÉALISES

FICHE FORMATION

G1.13 ANIMATION COLLECTIVE

DURÉE EN JOURS : 1

PUBLIC :

Manager d'équipe
Directeur/trice d'agence immobilière

PRÉREQUIS : Aucun

OBJECTIFS : Ecrire le projet du centre de profit , les règles et les fondamentaux..
Rédiger les différentes fiches métier
Déterminer des ratios et des indicateurs de performances
Manager le respect des règles et la vie au « quotidien »
Développer sa créativité pour faire évoluer l'expérience collaborateurs en accord avec les objectifs du centre de profit

DÉLAIS ET MODALITÉS

D'ACCÈS :

EFFECTIFS : Entre 4 et 8 apprenants.

TARIFS ET CONTACTS : 350€ ht par apprenant.
420€ apprenant pour les conseillers/ères.

INSCRIPTION : contact@nabcube

MÉTHODES Formation dispensée dans une salle dédiée.

PÉDAGOGIQUES : Documents supports de formation.
Apports théoriques, vidéos, cas pratiques.
Mises en situation, jeux de rôles.
Feedback et brainstorming entre apprenants et avec le formateur.

SUIVI DE L'EXÉCUTION Feuille de présence.

ET MODALITÉS Questionnaire d'auto-évaluation pré-formation.

D'ÉVALUATION DU Questionnaire d'évaluation post formation.

RÉSULTAT Questionnaire d'évaluation 1 mois après la formation.

MATÉRIEL À PRÉVOIR : De quoi prendre des notes, téléphone (pour flasher QRCODES)

En savoir plus:

Matinée:

- 9h accueil et présentation
- 9h30 : Les différents types d'animation collective
- 10h30 : Quel message ? Préparation , formalisme
- Midi 30 : pause
- Après midi
- 14h : presenter une réunion hebdo, mensuelle , lancement année
- 15h30 : mise en situation
- 17h qcm et débriefing
- 17h30 : fin

-